

Date: تاریخ:

No: شماره:

Enc: پیوست:

گروه آموزش مالی مدیران گام



فرم ثبت نام

نام شرکت / سازمان / مؤسسه: زمینه فعالیت:

نشانی: پستی ده رقمی:

تلفنخانه: فاکس: سایت: پست الکترونیکی:

نام مدیر عامل: تلفن همراه: فاکس مستقیم: پست الکترونیکی شخصی:

نام مدیر مالی: تلفن همراه: فاکس مستقیم: پست الکترونیکی شخصی:

مشخصات سازمانی

ردیف	عنوان کارگاه آموزشی	تعداد ساعات	زمان برگزاری	اساتید	هزینه ثبت نام
کارگاه ۱	آشنایی با تأمین مالی به شیوه قرضی	۸ ساعت	۲۵ دیماه ۱۳۸۷	آقای قاسمی - دکتر فلاحی	۲,۰۰۰,۰۰۰ ریال
کارگاه ۲	مهندسی قراردادهای تجاری بین المللی	۸ ساعت	۲۵ دیماه ۱۳۸۷	دکتر لاجوردی - خانم تیموریان	۱,۵۰۰,۰۰۰ ریال
کارگاه ۳	آشنایی با تأمین مالی به شیوه غیر قرضی	۸ ساعت	۲۶ دیماه ۱۳۸۷	آقای قاسمی - آقای سید آقازاده	۲,۰۰۰,۰۰۰ ریال
کارگاه ۴	صادرات گام به گام	۱۶ ساعت	۲۶ و ۲۷ دیماه ۱۳۸۷	آقای مولوی	۲,۵۰۰,۰۰۰ ریال
کارگاه ۵	مالیات بر ارزش افزوده	۸ ساعت	۲۷ دیماه ۱۳۸۷	آقای طهماسبی	۱,۵۰۰,۰۰۰ ریال
کارگاه ۶	مدیریت ریسک پروژه	۸ ساعت	۳ بهمن ۱۳۸۷	دکتر لاجوردی - خانم تیموریان	۲,۰۰۰,۰۰۰ ریال
کارگاه ۷	قوانین و مقررات بیمه تأمین اجتماعی برای پیمانکاران	۸ ساعت	۴ بهمن ۱۳۸۷	دکتر رضوانی - آقای فدایی	۲,۰۰۰,۰۰۰ ریال
کارگاه ۸	مدیریت خرید و سفارشات خارجی	۱۶ ساعت	۳ و ۴ بهمن ۱۳۸۷	آقای خرم	۲,۵۰۰,۰۰۰ ریال

کارگاه های تخصصی

نام: نام خانوادگی: نام پدر: شماره شناسنامه:

صادره از: سمت: پست الکترونیک:

تلفن مستقیم: تلفن همراه: فاکس مستقیم: تلفن ضروری:

مشخصات

لطفاً پس از ثبت نام، فرم و کپی فیش واریزی را همراه با تصویر صفحه اول شناسنامه به دبیرخانه گروه آموزش مالی مدیران ارسال و از طریق قسمت ثبت نام پیگیری فرمایید.

طبق ماده ۱۰۴ قانون مالیاتهای مستقیم کسر مالیات تکلیفی از اشخاص حقوقی ضروری نیست؛ لذا خواهشمند است به منظور اتحاد رویه از کسر مالیات خودداری فرمایید.

در قسمت نحوه پرداخت فرم ثبت نام، کارگاه تخصصی مورد علاقه خود را مشخص نمایید.

تذکر

بابت حضور در کارگاه تخصصی [۱ ۲ ۳ ۴ ۵ ۶ ۷ ۸] طبق بند [۱ ۲ ۳] جدول تخفیفات (همین صفحه)

۱- مبلغ: ریال طی چک به شماره: مورخ: عهده بانک:

شماره حساب: در وجه شرکت تدبیرگران صادق برای تحویل به نماینده دبیرخانه گروه آموزش مالی مدیران صادر شد.

۲- مبلغ: ریال از طریق حواله بانکی به شماره: مورخ: از بانک:

شعبه: بابت واریز به حساب ۲-۳۵۹۱۴۵-۴۰-۸۴۹ به نام شرکت تدبیرگران صادق واریز شد.

نحوه پرداخت

۱. در صورت ثبت نام در بیش از یک کارگاه ۱۰ درصد تخفیف از کل مبلغ ثبت نام.

۲. اعضای محترم هیأت علمی و دانشجویان از ۱۰ درصد تخفیف برخوردار خواهند شد.

۳. سازمانها و شرکتهایی که اقدام به ثبت نام بیش از ۵ نفر نمایند از ۱۵ درصد تخفیف ویژه برخوردار خواهند شد.

تخفیفات

برای شرکت کنندگان در هر یک از دوره های آموزشی گواهی شرکت در دوره صادر خواهد شد.

Date: _____ : تاریخ

No: _____ : شماره

Enc: _____ : پیوست



عنوان دوره: آشنایی با تأمین مالی خارجی به شیوه قرضی

اساتید دوره: آقای سامان قاسمی - آقای دکتر علی فلاحی

شرح دوره: در این دوره شرکت کنندگان محترم با انواع روشهای تأمین مالی به شیوه قرضی جهت اجرای طرحهای بخش دولتی و غیردولتی در قالب فاینانس و نیز بهره مندی از امکانات و منابع مالی پروژه‌ای و تجاری بانک توسعه اسلامی و منابع مالی بانک جهانی آشنا خواهند شد.

سرفصل دوره:

الف - تأمین منابع مالی خارجی (فاینانس): معرفی واژگان کلیدی، معرفی قوانین و مقررات کشور در زمینه استفاده از تسهیلات خارجی، معرفی نحوه ایجاد خط اعتباری در جمهوری اسلامی ایران، معرفی شرایط خطوط اعتباری موجود در کشور، آشنایی با نحوه استفاده بخش دولتی از خطوط اعتباری، آشنایی با نحوه استفاده بخش غیردولتی از خطوط اعتباری، معرفی روشهای غیر مرسوم (غیر قانونی) متداول شده بنام فاینانس، معرفی روشهای خاص تأمین مالی پروژه

ب - بانک جهانی: معرفی بانک جهانی و مؤسسات وابسته به بانک جهانی، معرفی روشهای تأمین مالی بانک جهانی، معرفی تأمین مالی پروژه‌ای، معرفی نحوه استفاده از پوشش بیمه صادراتی و سرمایه‌گذاری بانک جهانی، معرفی نحوه استفاده بخش خصوصی از تسهیلات بانک جهانی

ج - بانک توسعه اسلامی

• تأمین مالی پروژه‌ای (تسهیلات اعتباری بلند مدت)

معرفی ضوابط و شرایط اعطای تسهیلات، اولویت‌های بخشی و پروژه‌های اولویت دار بانک توسعه اسلامی، شیوه‌های تأمین مالی پروژه‌ای، نحوه ارائه درخواست و مدارک و مجوزهای قانونی داخلی و خارجی، خطوط اعتباری پروژه‌ای برای پروژه‌های متوسط و کوچک، مناقصه و رویه خرید کالا و خدمات از بانک توسعه اسلامی، آشنایی با شرکتهای وابسته به بانک جهت تأمین مالی پروژه‌ها

• تأمین مالی تجاری (کوتاه مدت)

ضوابط و شرایط اعطای تسهیلات، نوع کالاهای درخواستی، نحوه ارائه درخواست، مدارک و مجوزهای قانونی لازم داخلی و خارجی، خطوط اعتباری تجاری برای پروژه‌های متوسط و کوچک

• کمک فنی و کمک بلا عوض

اولویتهای بخشی بانک توسعه اسلامی، نحوه ارائه درخواست، ضوابط و شرایط اعطای کمک فنی و همچنین بلا عوض به بخشهای دولتی و خصوصی

آقای سامان قاسمی مدیرعامل مؤسسه مشاوران بتیس می‌باشد. وی در سال ۱۳۷۷ در دوره کارشناسی ارشد اقتصاد بین الملل فارغ‌التحصیل گردیده و مدت ۱۵ سال در سازمان سرمایه‌گذاری و کمکهای اقتصادی و فنی ایران مشغول فعالیت بوده است. از توانمندیهای حرفه‌ای وی می‌توان به مواردی همچون تسلط بر نحوه تهیه و مذاکره قراردادهای مالی منعقد بین سیستم بانکی کشور و بانکهای خارجی، تسلط بر شرایط اعطای اعتبار از سوی بانکها و مؤسسات مالی خارجی دو جانبه یا بین‌المللی، تسلط بر انواع اعتبارات اعطایی بانک جهانی و بانک توسعه اسلامی و مؤسسات وابسته به آنها، تسلط بر تهیه انواع متون ضمانتنامه‌های کلی، فرعی و اختصاصی صادره توسط دولت و تسلط بر نحوه طی مراحل داخلی اخذ مجوزهای مربوط به تأمین مالی طرحهای بخشهای دولتی و غیر دولتی از منابع مالی خارجی اشاره نمود. از سوابق ایشان می‌توان به انجام ۲۹ طرح تحقیقاتی در زمینه سرمایه‌گذاری و تأمین مالی و بیش از ۲۰ مورد سخنرانی و اداره کارگاه آموزشی در خصوص تأمین منابع مالی خارجی اشاره نمود.

دکتر علی فلاحی دارای دکترای روابط بین الملل از دانشگاه تهران می‌باشد. سابقه فعالیت وی در زمینه تأمین مالی و سرمایه‌گذاری به بیش از ۷ سال در دفتر وامها، مجامع و مؤسسات بین‌المللی سازمان سرمایه‌گذاری می‌رسد. وی دارای سابقه تدریس در دانشگاههای علامه طباطبایی، امام صادق (ع)، آزاد اسلامی قم و کرج و جهاد دانشگاهی دانشگاه تهران می‌باشد و در خصوص تأمین مالی از بانک توسعه اسلامی در استانهای مختلف کشور تدریس نموده است. در سابقه فعالیت علمی ایشان می‌توان به بیش از ۲۵ عنوان فعالیت پژوهشی، سخنرانی و ارائه مقاله در سمینارها و همایشهای تخصصی اشاره نمود.

مدت دوره: ۸ ساعت

هزینه دوره: ۲۰۰,۰۰۰ تومان

زمان و مکان برگزاری دوره: تهران - ۲۵ دیماه ۱۳۸۷

Date: _____ : تاریخ

No: _____ : شماره

Enc: _____ : پیوست

گروه آموزش عالی مدیران گام



عنوان دوره: مهندسی قراردادهای تجاری بین المللی

• مفهوم «رویه های تجاری غیرمنصفانه»

• مفهوم «مدیریت ریسک»

شرح دوره: در این دوره شرکت کنندگان محترم با اصول، قواعد، انواع و ارکان قراردادهای تجاری بین المللی به منظور بکارگیری جدیدترین روشهای مذاکره و انعقاد قرارداد در فعالیتهای خود آشنا خواهند شد.

سرفصل دوره:

• مذاکره

تعریف مذاکره، اصول بنیادین مذاکره، حیللهای مذاکراتی، سرفصلهای مذاکرات

• اصول قراردادهای تجاری بین المللی

تعریف قرارداد تجاری بین المللی شامل: تفاوت Contract و Agreement، مفهوم رابطه تجاری، تفاوت رابطه تجاری و مدنی، تفاوت قرارداد تجاری و قرارداد مصرف کنندگان، عنصر مؤثر در بین المللی شدن قرارداد، عنصر مؤثر در بین المللی شدن قرارداد بیع.

• ارکان قرارداد

تعریف رکن قراردادی، انواع ارکان شامل: محدوده موضوع قرارداد، مسوولیت، قیمت، نحوه پرداخت

• شرایط قراردادی

شرایط متعادل کننده روابط ارکان، شرایط ذیل ارکان

• آنالیز قرارداد (تهیه Checklist)

• انواع قراردادهای تجاری بین المللی

قراردادهای خرید و فروش، قراردادهای نمایندگی، قراردادهای توزیع محصول، قراردادهای انتقال تکنولوژی و لیسانس، قراردادهای طراحی، تولید و ساخت، قراردادهای سرمایه گذاری مشترک

• شروط استاندارد قراردادی

شروط استاندارد ICC، شروط استاندارد FIDIC

• حل و فصل اختلافات

حل و فصل قضایی، حل و فصل اختلاف از طریق داوری

• مفهوم «عرفها و اصول تجاری»

اساتید دوره: آقای دکتر عرفان لاجوردی - خانم فاطمه تیموریان

دکتر عرفان لاجوردی دارای دکترای حقوق بین المللی از دانشگاه علامه طباطبایی می باشد. وی دارای دو مدرک کارشناسی ارشد حقوق بین الملل از دانشگاه تهران و حقوق تجارت بین الملل از دانشگاه شهید بهشتی و دارای دیپلم اصول مذاکره و قراردادهای بین المللی از سازمان مدیریت صنعتی می باشد. از سوابق علمی ایشان حدود ۲۰ عنوان مقاله در حوزه های مختلف حقوقی می باشد. وی وکیل پایه یک دادگستری و معاون حقوقی و قراردادهای شرکت مهندسی و نیروی نفت و گاز سپانیر می باشد. از سوابق تدریس وی می توان به دوره اصول قراردادهای تجاری بین المللی، دوره مدیریت ریسک، دوره مقررات حمل و نقل و ترانزیت در اتاق بازرگانی تهران و تدریس دانشگاه پیام نور از سال ۱۳۸۵ اشاره نمود.

سرکار خانم فاطمه تیموریان دارای مدرک کارشناسی ارشد حقوق تجارت بین الملل از دانشگاه شهید بهشتی می باشد. وی وکیل پایه یک دادگستری و مشاور حقوقی شرکت پرخش می باشد.

مدت دوره: ۸ ساعت

هزینه دوره: ۱۵۰,۰۰۰ تومان

زمان و مکان برگزاری دوره: تهران - ۲۵ دیماه ۱۳۸۷

Date: _____ تاریخ:

No: _____ شماره:

Enc: _____ پیوست:

گروه آموزش مالی مدیران گام



عنوان دوره: آشنایی با روشهای تأمین منابع خارجی غیر قرضی

استاد دوره: آقای سید رضا سید آفازاده - آقای سامان قاسمی

شرح دوره: در این دوره شرکت کنندگان محترم با انواع روشهای تأمین منابع مالی خارجی به شیوه‌های سرمایه‌گذاری مستقیم، BOT, BOO, BLT, BOOT ... جهت اجرای طرحهای بخش دولتی و غیردولتی آشنا خواهند شد.

سرفصل دوره:

الف - آشنایی با مفاهیم و فرایند سرمایه‌گذاری خارجی

- معرفی مدل‌های فعالیت در بازارهای خارجی، تعامل ریسک و سرمایه‌گذاری، تعاریف سرمایه‌گذاری خارجی، آشنایی با محیط کسب و کار، معرفی زیرساخت‌های قانونی سرمایه‌گذاری و قوانین داخلی و بین‌المللی
- معرفی فرایند چگونگی انتخاب سرمایه‌گذار، ورود سرمایه‌گذاری خارجی، انجام سرمایه‌گذاری مشترک، چگونگی شناسایی و معرفی فرصت‌های سرمایه‌گذاری، بازدیدها و مذاکرات، امضاء تفاهم نامه، امضاء قرارداد سرمایه‌گذاری مشترک، تاسیس شرکت مشترک، مدیریت شرکت و حل اختلاف
- نگاهی به قوانین سرمایه‌گذاری کشور و مدیریت آن، معرفی روشهای سرمایه‌گذاری منطبق با قوانین و مقررات جاری کشور
- بررسی روند سرمایه‌گذاری خارجی در جهان
- ریسک و سرمایه‌گذاری خارجی (انواع ریسک و اثر این ریسکها در تصمیم‌گیری سرمایه‌گذاران خارجی با توجه به شخصیت حقوقی و حقیقی و توانایی‌های سرمایه‌گذار خارجی، سرمایه‌گذاری خارجی در بورس اوراق بهادار و بررسی منافع و مضار سرمایه‌گذاری خارجی

آقای سید رضا سید آفا زاده سرپرست اداره بررسی طرحها و نظارت بر امور سرمایه‌گذاری خارجی سازمان سرمایه‌گذاری و کمک‌های اقتصادی و فنی ایران می‌باشد. وی دارای مدرک کارشناسی ارشد اقتصاد بین‌المللی از دانشکده امور اقتصادی و ۱۴ سال سابقه فعالیت در سازمان سرمایه‌گذاری می‌باشد. وی در دوره‌های مختلف سرمایه‌گذاری خارجی در کشورهای ایرلند جنوبی، سنگاپور، ژاپن، چین و کره جنوبی شرکت نموده است.

آقای سامان قاسمی مدیرعامل مؤسسه مشاوران بتیس می‌باشد. وی در سال ۱۳۷۷ در دوره کارشناسی ارشد اقتصاد بین الملل فارغ‌التحصیل گردیده و مدت ۱۵ سال در سازمان سرمایه‌گذاری و کمک‌های اقتصادی و فنی ایران مشغول فعالیت بوده است. از توانمندیهای حرفه‌ای وی می‌توان به مواردی همچون تسلط بر نحوه تهیه و مذاکره قراردادهای مالی منعقد شده بین سیستم بانکی کشور و بانکهای خارجی، تسلط بر شرایط اعطای اعتبار از سوی بانکها و مؤسسات مالی خارجی دو جانبه یا بین‌المللی، تسلط بر انواع اعتبارات اعطایی بانک جهانی و بانک توسعه اسلامی و مؤسسات وابسته به آنها، تسلط بر تهیه انواع متون ضمانتنامه‌های کلی، فرعی و اختصاصی صادره توسط دولت و تسلط بر نحوه طی مراحل داخلی اخذ مجوزهای مربوط به تأمین مالی طرحهای بخشهای دولتی و غیر دولتی از منابع مالی خارجی اشاره نمود. از سوابق ایشان می‌توان به انجام ۲۹ طرح تحقیقاتی در زمینه سرمایه‌گذاری و تأمین مالی و بیش از ۲۰ مورد سخنرانی و اداره کارگاه آموزشی در خصوص تأمین منابع مالی خارجی اشاره نمود.

ب - روشهای تأمین مالی پروژه‌های

- معرفی روشهای تأمین مالی پروژه‌های به شیوه غیر قرضی شامل بیع متقابل، BOT, BLT, BOO, BOOT
- معرفی قوانین و مقررات موجود در زمینه بکارگیری روشهای تأمین مالی پروژه ای
- معرفی فرایند اجرای پروژه ها به شیوه تأمین مالی پروژه ای

مدت دوره: ۸ ساعت

هزینه دوره: ۲۰۰,۰۰۰ تومان

زمان و مکان برگزاری دوره: تهران - ۲۶ دیماه ۱۳۸۷

Date: _____ تاریخ:

No: _____ شماره:

Enc: _____ پیوست:

زمانبندی در قراردادهای بسته بندی و حمل کالا، اسناد بازرگانی، نحوه معامله اسناد با بانک، مدیریت ریسک در قراردادهای خارجی

گروه آموزشی مدیران گام



عنوان دوره: صادرات گام به گام

شرح دوره: در این دوره شرکت کنندگان محترم با فرایند صادرات به صورت قدم به قدم و به طور کاملاً کاربردی آشنا خواهند شد.

سرفصل دوره:

گام اول: مدیریت صادرات

چرا باید صادرات داشت؟، آشنایی با WTO، اطمینان از وجود منابع لازم برای شروع کار صادراتی، روش نگارش برنامه تجاری، روش نگارش برنامه صادراتی، گزینه‌های ورود به بازار صادراتی، چک لیست شروع کار صادرات، ویژگی‌های بازارهای بین‌المللی، انتخاب کشور هدف، روش تحقیق بازار، گزینه‌های بهره برداری از تحقیقات بازار، اشتباهات رایج در صادرات، انتخاب نماینده یا توزیع کننده در کشور هدف

گام دوم: فرهنگ صادرات

آغاز یک فروش صادراتی، پاسخ دادن به درخواست ها، شناخت مشتریان بالقوه، نکاتی درباره اصول کار تجارت بین‌المللی، ایجاد رابطه تجاری، استفاده از تلفن در تجارت بین‌المللی، استفاده از پست الکترونیک در تجارت بین‌المللی، سفرهای تجاری، ارتباط بازاریابی، عوامل فرهنگی در مناسبات تجاری، الزامات یک مذاکره موفق، ده نکته کلیدی برای انجام مذاکره، چک لیست مذاکره، رفتارهای مذاکره‌ای

گام سوم: ابزارهای بازاریابی

تصمیمات اصلی در تبلیغات، ابزارهای تبلیغات برای مشتریان، اصول طراحی کارت ویزیت، کاتالوگ، بروشور، سایت اینترنت و...، نمایشگاه، شرکت در نمایشگاه، ده نکته برای داشتن غرفه‌ای بهتر، نکاتی برای برگزاری موفق نمایشگاه، جعبه ابزار حیاتی نمایشگاهی

گام چهارم: شرکت در مناقصات بین‌المللی

روش‌های اطلاع از مناقصه، آشنایی با اسناد مناقصه، مراحل آماده سازی پیشنهاد، روش تهیه پیشنهاد فنی، روش‌های قیمت گذاری محصولات، تهیه فیش بودجه بندی مناقصات، آشنایی با اینکوترمز، تهیه پیشنهاد بازرگانی، نباید‌های یک پیشنهاد

گام پنجم: اجرای یک قرارداد صادراتی

موارد مهم در قراردادهای چک لیست بررسی قرارداد، نحوه اجرای یک قرارداد صادراتی، روش‌های پرداخت بین‌المللی، انواع اعتبارات اسنادی،

استاد دوره: آقای مهرداد مولوی

آقای مهرداد مولوی دارای مدرک کارشناسی ارشد زبان شناسی از دانشگاه تهران می‌باشد و دوره فشرده MBA را در دانشگاه شریف سپری نموده است. وی در حال حاضر مدیرعامل شرکت مدیریت صادرات اتران و رئیس هیأت مدیره شرکت اوان (شرکت تخصصی در امر فاینانس پروژه‌های صادراتی) می‌باشد. مشاوره صادراتی بیش از ۲۰ شرکت موفق ایرانی، مشاور صادرات سندیکای صنعت برق و سندیکای تولید کنندگان تجهیزات پزشکی و مدیر منطقه‌ای و بازاریابی شرکت صنایع و مدیر سفارشات خارجی مواد و ماشین آلات صنایع دفاع جزو سایر سوابق کاری ایشان می‌باشد.

وی نگارنده کتاب صادرات گام به گام می‌باشد و دوره‌های تخصصی صادرات و واردات را در بیش از ۱۵ مرکز استان برگزار نموده است.

از تخصص‌های ایشان می‌توان به طراحی و پیاده سازی فرایندهای صادرات، سفارشات خارجی و قراردادهای تحقیقات بازار برای صادرات، بازاریابی بین‌المللی و توسعه بازار و... اشاره نمود.

مدت دوره: ۱۶ ساعت (دو روز)

هزینه دوره: ۲۵۰,۰۰۰ تومان

زمان و مکان برگزاری دوره: تهران - ۲۶ و ۲۷ دیماه ۱۳۸۷

Date: _____ تاریخ:

No: _____ شماره:

Enc: _____ پیوست:

گروه آموزش مدیران گام



عنوان دوره: آشنایی با قانون مالیات بر ارزش افزوده

۵- مالیات بر ارزش افزوده در صادرات و واردات

۶- پیمانکاری

شرح دوره: در این دوره شرکت کنندگان محترم با قانون مالیات بر ارزش

افزوده و نحوه بکارگیری و استفاده از این قانون در پیشبرد امور سازمانی خود و همچنین نحوه حسابداری مالیات بر ارزش افزوده آشنا خواهند شد.

سرفصل دوره:

آشنایی با مالیات بر ارزش افزوده برای فعالان اقتصادی

مالیات بر ارزش افزوده چیست؟

معرفی اولیه و جایگاه مالیات بر ارزش افزوده در جهان

سابقه مالیات بر ارزش افزوده در ایران

نتایج و ویژگیهای مالیات بر ارزش افزوده

مالیات بر ارزش افزوده چگونه محاسبه و پرداخت می‌گردد؟

چه تکالیفی در این نظام مالیاتی بر عهده فعالان اقتصادی گذاشته شده است؟

قانون مالیات بر ارزش افزوده

فصل اول (کلیات و تعاریف)

فصل دوم (معافیتها)

فصل سوم (مأخذ، نرخ و نحوه محاسبه مالیات)

فصل چهارم (وظایف و تکالیف مؤدیان)

فصل پنجم (سازمان مالیات بر ارزش افزوده و وظایف و اختیارات آن)

فصل ششم (سایر مقررات)

فصل هفتم (عوارض کالاها و خدمات)

فصل هشتم (حقوق ورودی)

فصل نهم (سایر مالیاتها و عوارض خاص)

استاد دوره: آقای فرهاد طهماسبی

آقای فرهاد طهماسبی دارای مدرک کارشناسی ارشد اقتصاد از دانشگاه امام صادق (ع) می‌باشد و هم اکنون در سمت معاون دفتر مطالعات و تحقیقات سازمان امور مالیاتی کشور مشغول خدمت می‌باشد. وی دارای چهار عنوان کتاب با عناوین "نگرشی به مالیات بر ارزش افزوده و چگونگی اجرای آن در ایران" بهار ۱۳۸۳، دفتر طرح مالیات بر ارزش افزوده، انتشارات کبریا، "مالیات بر ارزش افزوده، مالیاتی مدرن" پژوهشکده امور اقتصادی، شهریور ماه ۱۳۸۳، "فرآیند محاسبات مالیات بر ارزش افزوده در فعالیتهای مختلف اقتصادی" دفتر طرح مالیات بر ارزش افزوده، زمستان ۱۳۸۳ و "نگاهی به کشورهای مجری مالیات بر ارزش افزوده" دفتر طرح مالیات بر ارزش افزوده، زمستان ۱۳۸۵ می‌باشد.

وی دارای بیش از ۳۰ عنوان فعالیت پژوهشی، ترجمه، مقاله و... در موضوعات مختلف از جمله مالیات بر ارزش افزوده می‌باشد و از اداره مالیات کشورهای انگلستان و مراکش در خصوص نحوه اجرای مالیات بر ارزش افزوده بازدید نموده است.

آقای طهماسبی در همایش‌ها و کارگاههای آموزشی مختلف در خصوص مالیات بر ارزش افزوده و نحوه اجرا نمودن آن سخنرانی نموده اند.

مدت دوره: ۸ ساعت

هزینه دوره: ۱۵۰,۰۰۰ تومان

زمان و مکان برگزاری دوره: تهران - ۲۷ دیماه ۱۳۸۷

حسابداری مالیات بر ارزش افزوده

۱- محاسبه و ثبت مالیات بر ارزش افزوده در وضعیت عادی

۲- خرید همزمان از مؤدی ثبت نام شده و سایر فعالان اقتصادی ثبت نام نشده

۳- تولید و عرضه کالای های معاف و مشمول به طور همزمان

۴- مالیات بر ارزش افزوده در خدمات

Date: _____ تاریخ:

No: _____ شماره:

Enc: _____ پیوست:

- ساختار مؤسسات اعتبار صادرات در ایالات متحده، کانادا، ژاپن، فرانسه، آلمان، ایتالیا، انگلستان
- مؤسسات تأمین مالی بین‌المللی شامل: بانک جهانی، شرکت تأمین مالی بین‌المللی، سازمان توسعه بین‌المللی، آژانس چندجانبه تضمین سرمایه‌گذاری، بانک توسعه آسیا، بانک توسعه آفریقا، بانک توسعه آمریکا، بانک اروپایی ترمیم و توسعه، بانک سرمایه‌گذاری اروپا، بانک سرمایه‌گذاری شمالی، بانک سرمایه‌گذاری اسلامی
- بیمه بخش خصوصی

گروه آموزش مالی مدیران گام



عنوان دوره: مدیریت ریسک پروژه

شرح دوره: در این دوره شرکت کنندگان محترم با انواع ریسک‌های پروژه و چگونگی کاهش این ریسک‌ها آشنا خواهند شد.

سرفصل دوره:

تعریف ریسک

ریسک‌های تجاری

- انواع ریسک‌های مالی پروژه، ارزیابی و تخصیص ریسک، تحلیل ریسک تجاری، حیات تجاری، ریسک‌های اجرایی شامل: تحصیل و دسترسی به محل اجرای پروژه، مجوزها، پیمانکاران EPC، هزینه‌های اضافی ساخت، هزینه‌های دوره ساخت، تاخیر در اتمام پروژه، نقص کارکرد، ریسک اشخاص ثالث، قراردادهای فاقد زمان و قیمت معین، قراردادهای EPC
- ریسک‌های زیست‌محیطی و ریسک‌های اجرایی شامل: تکنولوژی، کارایی پروژه، هزینه‌های اضافی بهره‌برداری، نگهداری
- ریسک‌های درآمدی شامل: قراردادهای فروش، قراردادهای امتیاز، قراردادهای خرید و فروش تأمین، قراردادهای تفاضلی، قراردادهای خرید بلندمدت، ریسک قیمت و حجم، ریسک عملکردی، ریسک خریداران، ریسک قراردادهای خرید مواد اولیه نظیر موارد عدم نیاز به قراردادهای خرید مواد اولیه، باد و آب، مواد معدنی، سایر منابع، دفع زباله
- فورس ماژور شامل: بیمه و فورس ماژور، فورس موقت، فورس ماژور دائم
- انحرافات قراردادی و بهره‌مندی از حامیان مالی

ریسک‌های اقتصاد کلان

- تورم و ریسک نرخ بهره شامل: نرخ بهره معاوضه، نحوه محاسبه، میزان و زمان تأمین نرخ بهره، هزینه‌های اضافی، ریسک بازسازی، ریسک نرخ تبدیل ارز شامل: تأمین ریسک تبدیل، تأمین مالی به بیش از یک ارز، تبدیل عایدی پول ملی، تثبیت تضمین به پول ملی، سقوط فاحش ارزش

ریسک‌های سیاسی

- رابطه میان پروژه و سیاست، طبقه‌بندی انواع ریسک‌های سیاسی

تأمین مالی، بیمه و تضامین ریسک‌های سیاسی

- تقلیل ریسک سیاسی، مؤسسات اعتبار صادراتی، اعتبار صادراتی شامل: ساختارهای اعتبار صادراتی، سازمان همکاریهای توسعه اقتصادی، برعهده گرفتن ریسک و حدود پوشش، وثیقه نقدی، مزایای اعتبار صادرات
- پوشش نامحدود و تأمین مالی شامل: بیمه ریسک سیاسی و مشارکت در سرمایه، مؤسسات تأمین مالی توسعه

اساتید دوره: آقای دکتر عرفان لاجوردی - خانم فاطمه تیموریان

دکتر عرفان لاجوردی دارای دکترای حقوق بین‌المللی از دانشگاه علامه طباطبایی می‌باشد. وی دارای دو مدرک کارشناسی ارشد حقوق بین الملل از دانشگاه تهران و حقوق تجارت بین الملل از دانشگاه شهید بهشتی و دارای دیپلم اصول مذاکره و قراردادهای بین‌المللی از سازمان مدیریت صنعتی می‌باشد. از سوابق علمی ایشان حدود ۲۰ عنوان مقاله در حوزه‌های مختلف حقوقی می‌باشد. وی وکیل پایه یک دادگستری و معاون حقوقی و قراردادهای شرکت مهندسی و نیروی نفت و گاز سپانیر می‌باشد. از سوابق تدریس وی می‌توان به دوره اصول قراردادهای تجاری بین‌المللی، دوره مدیریت ریسک، دوره مقررات حمل و نقل و ترانزیت در اتاق بازرگانی تهران و تدریس دانشگاه پیام نور از سال ۱۳۸۵ اشاره نمود.

سرکار خانم فاطمه تیموریان دارای مدرک کارشناسی ارشد حقوق تجارت بین الملل از دانشگاه شهید بهشتی می‌باشد. وی وکیل پایه یک دادگستری و مشاور حقوقی شرکت پرخش می‌باشد.

مدت دوره: ۸ ساعت

هزینه دوره: ۲۰۰,۰۰۰ تومان

زمان و مکان برگزاری دوره: تهران - ۳ بهمن ۱۳۸۷

Date: _____ تاریخ :

No: _____ شماره :

Enc: _____ پیوست :



عنوان دوره: آشنایی با قوانین و مقررات تأمین اجتماعی در

طرح‌های بیمانکاری

- روند تشکیل پرونده و اخذ مفاصا حساب تأمین اجتماعی
- وظایف کارفرما در قراردادهای بیمانکاری
- وظایف بیمانکار در قراردادهای بیمانکاری
- وظایف سازمان تأمین اجتماعی در قراردادهای بیمانکاری
- آثار تقلب در قانون تأمین اجتماعی

شرح دوره: در این دوره شرکت کنندگان محترم با قوانین و مقررات تأمین اجتماعی در قراردادهای بیمانکاری و چگونگی تعامل با سازمان تأمین اجتماعی آشنا خواهند شد.

سرفصل دوره:

- آشنایی با مفاهیم کلی تأمین اجتماعی شامل نظام بیمه‌ای (اجباری - اختیاری)، حق بیمه، بیمه شده (اصلی - تبعی)، تعهدات سازمان تأمین اجتماعی، شرایط بازنشستگی در نظام تأمین اجتماعی (مستمری - بازنشستگی - بازمندگان)، از کار افتادگی، غرامت دستمزد و ...
- کارگاه‌های مشمول و غیر مشمول بیمه اجباری، کارگاه‌های مشمول و غیر مشمول معافیت حق بیمه سهم کارفرما
- ضوابط اجرایی بیمه در کارگاه شامل تشکیل پرونده و چگونگی آن، نحوه تهیه و ارسال لیست، بازرسی کارگاه، انتقال کارگاه، سوابق بیمه‌ای و ...
- ضمانت اجرای پرداخت حق بیمه
- مراجع رسیدگی در سازمان تأمین اجتماعی شامل هیأت‌های تشخیص مطالبات سازمان تأمین اجتماعی، کمیسیون پزشکی بدوی و تجدید نظر، دیوان عدالت اداری و ...
- جایگاه هیأت‌های حل اختلاف کارگر و کارفرما و تأثیر آن در نظام تأمین اجتماعی
- حق بیمه بیکاری، شرایط و نظام حاکم بر آن
- مشاغل سخت و زیان آور
- آثار تقلب در قانون تأمین اجتماعی
- پیمانهای مشمول و غیر مشمول قانون تأمین اجتماعی
- تبیین قوانین و مقررات مرتبط با پیمان‌های مشمول قانون تأمین اجتماعی
- ضوابط ارسال لیست کارکنان شاغل در قراردادهای مشمول قانون تأمین اجتماعی
- جرائم تأخیر ارسال لیست و تأخیر در پرداخت حق بیمه

استاد دوره: آقای احمد رضوانی - آقای حمید فدایی

آقای رضوانی دارای مدرک کارشناسی ارشد فقه و مبانی حقوق از دانشگاه امام صادق علیه السلام می باشد و در حال حاضر دانشجوی دوره دکتری فقه و مبانی حقوق دانشگاه تهران می باشد. وی عضو هیأت علمی دانشگاه الزهراء است و دارای سابقه تدریس در دانشگاه‌های بین المللی امام خمینی، الزهراء، پیام نور و آزاد اسلامی می باشد.

وی در حال حاضر کارشناس معاونت حقوقی سازمان تأمین اجتماعی می باشد. از سوابق ایشان می توان به عضویت در کانون وکلای دادگستری مرکز، مدیریت اجرائی فصلنامه قوانین و مقررات تامین اجتماعی، نماینده معاونت حقوقی سازمان تامین اجتماعی در همایش تامین اجتماعی و مشاور مدیرعامل و مدیر امور حقوقی و قراردادها در شرکت سرمایه‌گذاری تدبیرگران صادق اشاره نمود.

از سوابق پژوهشی ایشان می توان به بیش از ۳۰ عنوان فعالیت پژوهشی در زمینه های مختلف حقوقی تأمین اجتماعی اشاره نمود.

آقای حمید فدایی دارای مدرک کارشناسی ارشد حقوق خصوصی از دانشگاه شهید بهشتی می باشد. وی استاد دانشگاه های پیام نور تهران مرکزی و شهرری می باشد و در حال حاضر کارشناس معاونت حقوقی سازمان تأمین اجتماعی می باشد.

مدت دوره: ۸ ساعت

هزینه دوره: ۲۰۰,۰۰۰ تومان

زمان و مکان برگزاری دوره: تهران - ۴ بهمن ۱۳۸۷

Date: _____ تاریخ:

No: _____ شماره:

Enc: _____ پیوست:

گروه آموزش مدیران گام



عنوان دوره: مدیریت خرید و سفارشات خارجی

شرح دوره: در این دوره شرکت کنندگان محترم با نحوه خرید خارجی و سفارش کالا به صورت گام به گام آشنا خواهند شد.

سرفصل دوره:

- اهمیت واحد تدارکات خارجی در نیل به اهداف اقتصادی شرکتها و موسسات خصوصی و دولتی
- نکات کلیدی (حقوقی و بازرگانی) در کاربرد اصطلاحات بازرگانی بین المللی (اینکوترمز ۲۰۰۰)
- نقاط انتقالی یا بحرانی و اهمیت آن در انتخاب ترم تحویل
- نکات مهم در صدور سفارش (Purchase Order) و انعقاد قراردادهای خارجی
- تعهدات دهگانه خریدار و فروشنده در هریک از اصطلاحات
- انواع روشهای پرداخت وجه در بازارهای بین المللی
- اعتبارات اسنادی بعنوان یکی از متداولترین روشهای پرداخت و بررسی مزایا و معایب آن و مراحل اجرائی افتتاح L/C
- انواع اعتبارات اسنادی و کاربرد هر یک از آنها با توجه به عامل تعهد، پشتوانه و زمان
- مراحل استاندارد خرید خارجی از زمان صدور تقاضا (Indent) تا زمان برگ رسید انبار (MRS)
- بررسی منابع و اهمیت آن در فرآیند خرید خارج
- پارامترهای مهم در تعیین برنده استعلام و مناقصه
- جدول مقایسه قیمت و نکات مهم آن
- ضرورت انعقاد قرارداد در خریدهای خارجی
- نکات مهم در زمان انعقاد قرارداد یا صدور سفارش رسمی به نفع برنده مناقصه/ استعلام
- وارانته و گارانتی و اخذ تضمین های لازم
- اهمیت بسته بندی مناسب با توجه به نوع کالا و نحوه حمل
- بررسی اسناد حمل و پارامترهای مهم آن
- نکات مدیریتی در تأمین کالا از منابع خارجی

- نکاتی در مورد بیمه های تجاری و بیمه های حمل و نقل بین المللی کالا
- بازرسی و اهمیت آن در فرآیند خرید خارجی
- بررسی سایر نکات مدیریتی در تأمین کالا از منابع خارجی
- موارد کاربردی در مقررات صادرات و واردات
- قانون امور گمرکی
- مدیریت تدارکات داخلی
- پرسش و پاسخ

استاد دوره: آقای سید علیرضا خرم

آقای خرم دارای مدرک کارشناسی ارشد مدیریت اجرایی گرایش بازاریابی می باشد. وی در حال حاضر مدیرعامل شرکت مدبران نواندیش مبنا و دارای ۱۷ سال سابقه فعالیت در مدیریت بازرگانی بنگاههای اقتصادی معتبر، ۱۰ سال سابقه تدریس در مراکز آموزشی معتبر و ارائه بیش از ۳۰۰ سمینار تخصصی در حوزه مدیریت تأمین کالا می باشد. ایشان کارشناس رسمی ماده ۱۸۷ در زمینه امور اقتصادی و بازرگانی و مشاور بازرگانی شرکتهای مختلف و عضو کمیته بررسی مشکلات تأمین مالی در صنعت نفت به نمایندگی یکی از شرکتهای نفتی می باشد. وی مؤلف کتاب مدیریت خرید و سفارشات خارجی می باشد و مقالاتی در زمینه اینکوترمز، اعتبارات اسنادی، اصول خرید و سفارشات خارجی، مراحل تأمین کالا از بازارهای داخلی و ... نگاشته است.

مدت دوره: ۱۶ ساعت (دو روز)

هزینه دوره: ۲۵۰,۰۰۰ تومان

زمان و مکان برگزاری دوره: تهران - ۳ و ۴ بهمن ۱۳۸۷